

Savoir tenir compte des nouvelles exigences des acquéreurs

Après une année 2012 de toutes les incertitudes, notamment économiques et fiscales, le moment est venu pour un grand nombre de dirigeants de mettre en vente leur entreprise.
Mais vendre son entreprise dans un contexte de crise est un exercice délicat qui demande transparence, réalisme et anticipation.

Comment tirer son épingle du jeu dans un marché de «repreneurs» ultra sélectifs ?

Comment s'adapter à un rapport de forces qui s'est bien souvent inversé au profit des acheteurs ?

Comment tenir compte du durcissement des conditions de financement ?

NOURRIE DES CONSEILS ET DES MISES EN GARDE de 5 professionnels expérimentés, cette conférence reviendra sur les facteurs clés d'une cession réussie par temps de crise :

- > Privilégier des repreneurs stratégiques et solvables
- > Eviter de les décourager par des valorisations irréalistes
- > Apporter beaucoup de soin au toilettage de son entreprise
- > Tenir compte des nouvelles contraintes et exigences des acquéreurs

Les experts présents à la tribune



L'INTERMÉDIAIRE
JEAN-MICHEL WATTIEZ
Financière de Norway



L'INVESTISSEUR EN CAPITAL
HUBERT DE GERMAY
NCI Gestion



L'AVOCAT
ANNIE HUTYRA
FIDAL, Société d'Avocats



L'INGÉNIEUR PATRIMONIAL
NICOLAS SEYS
BNP Paribas Banque Privée



L'EXPERT-COMPTABLE
ARNAUD LAMANDÉ
KPMG



Vianney de Chalus,
Président de l'association des CCI de l'Estuaire
Président de la Chambre de Commerce et d'Industrie du Havre

Jacky Lecanu,
Président de la FNTR Haute Normandie

Marc Chamorel,
Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine

Ont le plaisir de vous convier à une conférence-débat sur le thème :

Bien vendre son entreprise... malgré la crise !

CCI du Havre - 9 octobre 2013 à 17h30
Esplanade de l'Europe - 76067 Le Havre

Programme

- 17h30 : Accueil des participants
- 17h45 : Introduction par Vianney de Chalus et Jacky Lecanu
- 18h00 : Conférence-débat animée par Marc Chamorel
- 19h30 : Cocktail

Réponse souhaitée avant le 4 octobre en retournant le carton ci-joint par courrier ou par mail : j.lucas@havre.cci.fr
Pour toute information : Jacques Lucas - Tél. : 02 35 55 26 41

TOUR DE FRANCE DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

ÉTAPE DU HAVRE

MERCREDI 9 OCTOBRE 2013

Coupon à retourner à la CCI du Havre avant le 4 octobre 2013 par courrier

M. ou Mme : _____
Fonction : _____
Entreprise : _____
Adresse : _____
Ville : _____
Tél. : _____ Fax : _____
Port. : _____
E-mail : _____

- Participera
 Ne participera pas

Sera accompagné(e) de : _____
Entreprise : _____
Adresse : _____

À la conférence-débat organisée
Mercredi 9 octobre à 17h30
CCI du Havre
Esplanade de l'Europe
76067 Le Havre



(Valeur unitaire : 19€)

Chambre de Commerce et d'Industrie du Havre
M. Jacques Lucas
Esplanade de l'Europe - BP 1410
76067 Le Havre cedex



Bien vendre son entreprise... malgré la crise !

Le Tour de France de la transmission d'entreprise est une manifestation itinérante destinée à familiariser dirigeants de TPE-PME-ETI et repreneurs avec les enjeux et le mode opératoire d'une transmission réussie.

Centré sur les facteurs clés de succès d'une cession par temps de crise, le thème retenu abordera principalement les points suivants :

- > La vérité sur les valorisations en 2013
- > Le toilettage de l'entreprise : les points de vigilance
- > Les conditions de négociation : les nouvelles exigences des acquéreurs
- > Comment s'assurer de la solvabilité de son acquéreur

ORGANISÉ ET ANIMÉ...



LA MOBILITÉ EST EN NOUS



Bien vendre son entreprise... malgré la crise !

Le Tour de France de la transmission d'entreprise fait étape au Havre

CCI du Havre - 9 octobre 2013 à 17h30

Retournez vite votre coupon-réponse !
Les 30 premiers inscrits se verront offrir l'ouvrage «Bien vendre son entreprise... malgré la crise !»

